



**Министерство экономического развития
Российской Федерации**

Департамент развития и регулирования
внешнеэкономической деятельности

Обзор СМИ

24 – 30 августа 2020 ГОДА

СОДЕРЖАНИЕ

ОФИЦИАЛЬНО	4
Глава Минэкономразвития сообщил о скорой цифровизации бумажных архивов.....	4
Австралией начато повторное антидемпинговое расследование в связи с истечением срока действия антидемпинговой меры в отношении нитрата аммония, происходящего из Российской Федерации.....	5
Российские экспортеры ищут выход из коронакризиса	5
Импортозамещение в ЕАЭС в области медицинского оборудования для людей с ограниченными возможностями здоровья позволит сократить расходы на социальные программы	8
Госзакупки впали в евразийство	9
В Арктике начал действовать режим свободной таможенной зоны	11
Требования валютного контроля для российских экспортёров предлагают смягчить	12
ЕЭК и Исполнительный комитет СНГ применяют новые форматы взаимодействия в сфере интеллектуальной собственности	13
МЕРОПРИЯТИЯ	15
Правительство Москвы организует 20 бизнес-миссий для экспортеров до конца года.....	15
ОТРАСЛИ.....	16
Экспорт российской сельхозтехники показал рост.....	16
Кабмин одобрил выделение Минпромторгу России средств на субсидии для легкой промышленности	17
Россельхознадзор обсудил с компетентным ведомством Королевства Таиланд вопросы экспорта животноводческой продукции из России.....	18
Взлетели в Поднебесную.....	18
Продажи непищевой сельхозпродукции в ЕАЭС увеличились на 13%	19
Пандемия коронавируса способствовала росту торговли продовольствием и сельхозпродукцией в ЕАЭС	20
РЕГИОНЫ.....	22
Экспорт сахара из Краснодарского края увеличился более чем в восемь раз в 2020 году	22
Развитие экспорта в Ставропольском крае.....	23
27 августа 2020 года Орловский региональный Центр поддержки экспорта провел семинар «Документационное сопровождение экспорта».....	24
В Ленобласти будут выращивать креветки для экспорта в Китай и Европу	25
КОМПАНИИ.....	27
Кабмин обсудит выделение Минпромторгу России средств на субсидии для легкой промышленности	27
ДВУСТОРОННИЕ ОТНОШЕНИЯ.....	28

Россия и Китай в ближайшее время согласуют дорожную карту для достижения товарооборота \$200 млрд.....	28
ЕЭК и АСЕАН пролонгировали Программу сотрудничества до 2025 года	29
«Привлекательные возможности»: в США считают Россию перспективным рынком сбыта продовольственных товаров.....	30

ОФИЦИАЛЬНО

Глава Минэкономразвития сообщил о скорой цифровизации бумажных архивов

Минэкономразвития РФ

27.08.2020

Правительство РФ готовит законопроект о цифровизации электронных архивов, сообщил министр экономического развития России Максим Решетников, выступая 27 августа на молодежном форуме ПФО iВолга.

Как подчеркнул глава ведомства, развитие цифровизации было сознательной политикой государства все последние годы. "Прошедший кризис показал, что мы его так прошли в том числе за счет того, что было удаленное обучение, работали маркетплейсы, люди получали госуслуги, социальные выплаты, даже не посещая наши самые современные МФЦ. Это значит, что все усилия органов власти и средства бюджета были не зря", - сказал он.

В то же время еще много процессов не завершено, констатировал Максим Решетников. "Сейчас одна из десятков инициатив, которые разрабатывает правительство, предполагает перевод архивов в электронный вид", - рассказал он. "Мы много говорим о всеобщей цифровизации, но у нас в законодательстве по-прежнему многие документы требуют бумажных копий и их хранения, в том числе личного. Рассчитываем и этот вопрос преодолеть, нам остался очень небольшой набор шагов, чтобы полностью перевести взаимодействие в электронный вид", - сообщил он. По словам министра, прошедший кризис помог проделать за несколько месяцев путь, который в иной ситуации занял бы два, три или даже пять лет.

Законопроект об электронных архивах направлен на установление базового регулирования долговременного хранения электронных документов, создание возможности конвертации электронного документа в другой формат при сохранении его юридической значимости, а также закрепление возможности замены бумажных оригиналов ряда документов на электронные дубликаты при сохранении их юридической значимости.

Вводится возможность создания электронных дубликатов документов на бумажном носителе и дубликатов электронных документов на материальном носителе, устанавливается общая процедура создания дубликатов документов, равнозначных исходным документам.

Также законопроектом устанавливаются общие требования к порядку хранения электронных документов и предусматривается возможность сокращения срока хранения исходных бумажных документов при создании равнозначного электронного дубликата (при соблюдении требований к изготовлению дубликата и его хранению).

https://www.economy.gov.ru/material/news/glava_minekonomrazvitiya_soobshchil_o_skoroy_cifrovizacii_bumazhnyh_arhivov_.html

[Наверх](#)

Австралией начато повторное антидемпинговое расследование в связи с истечением срока действия антидемпинговой меры в отношении нитрата аммония, происходящего из Российской Федерации

Минэкономразвития РФ

27.08.2020

В соответствии с уведомлением Антидемпинговой комиссии Австралии от 20 августа 2020г. №2020/093 принято решение о начале повторного антидемпингового расследования в связи с истечением срока действия антидемпинговой меры в отношении нитрата аммония (код 3102.30.00 ТН ВЭД Австралии), происходящего из Российской Федерации.

Уведомление и иные материалы расследования доступны по ссылке: <https://www.industry.gov.au/regulations-and-standards/anti-dumping-and-countervailing-system/anti-dumping-commission-current-cases/565>

Российские производители товара, являющегося объектом расследования, заинтересованные в экспорте указанной продукции в Австралию, могут в срок до 28 сентября 2020г. зарегистрироваться в качестве участников расследования и представить комментарии на адрес электронной почты investigations2@adcommission.gov.au.

По вопросам текущего расследования заинтересованные участники внешнеэкономической деятельности могут обратиться в Департамент развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития России по телефону +7-495-870-77-12 или по адресу электронной почты SidorovAA@economy.gov.ru.

<http://www.ved.gov.ru/news/27546.html>

[Наверх](#)

Российские экспортеры ищут выход из коронакризиса

РБК

24.08.2020

Проблемы со сбытом за рубеж вследствие пандемии возникли почти во всех отраслях российской экономики. Эксперты видят выход в снижении издержек экспортной торговли, в том числе за счет новых цифровых решений.

Внешнеторговый оборот России за первые шесть месяцев текущего года, по данным Федеральной таможенной службы (ФТС), составил \$267,9 млрд, что на 16,9% меньше, чем в январе — июне 2019-го. При этом экспорт сократился на 22,5%, составив \$161 млрд.

В то же время, по данным Российского экспортного центра (РЭЦ), доля несырьевого неэнергетического экспорта (ННЭ) РФ за первые шесть месяцев 2020 года в общем объеме поставок за рубеж выросла почти на 10 п.п. к аналогичному периоду прошлого года, заняв в совокупном объеме 43,6%.

Отраслевой разрез

Коронакризис в разной степени отразился на внешнеэкономической деятельности (ВЭД) российских предприятий в зависимости от отрасли и географии зарубежных контрагентов. Например, по словам директора Информационно-аналитического центра по вопросам внешнеторговой деятельности при Минпромторге РФ Андрея Точина, значительно пострадали компании, связанные с поставками за рубеж продуктов металлургии и химпрома, которые в российском экспорте после топливно-энергетических товаров занимают ведущие позиции (в январе — июне 2020 года 10,1 и 7% соответственно, данные ФТС), но спрос на которые на мировых рынках из-за пандемии существенно снизился. Так, глобальный рынок удобрений, который рос последние несколько лет, в 2020 году, по прогнозам Международной ассоциации производителей минудобрений (IFA), может сократиться на 4,4%, до \$132,9 млрд, с \$138,9 млрд в 2019-м.

Как рассказал председатель правления Совета по развитию внешней торговли и международных экономических отношений Максим Черешнев, ключевыми проблемами для многих компаний стала непредсказуемость ситуации с закрытием границ, а также прерванные из-за пандемии деловые переговоры: «Можно было отправить товар, к примеру, в Китай, а когда он уже доходил до границы, на него вдруг вводился запрет на ввоз. Часть товаров невозможно ввезти до настоящего момента». По его словам, разные страны мира несинхронно уходили в ограничительные режимы, что привело к деформации некоторых торговых потоков и появлению незанятых ниш спроса и предложения.

При этом поставщики продуктов топливно-энергетического блока, основа российского экспорта (по данным ФТС, удельный вес в товарной структуре в январе—июне 2020 года 54,9 против 64,9% годом ранее), даже в разгар пандемии и в условиях ограничительных мер чувствовали себя относительно неплохо. «В условиях коронавируса ни одна российская нефтегазовая компания не прекратила работу», — отмечает доцент кафедры международного бизнеса и таможенного дела РЭУ имени Г.В. Плеханова Игорь Хмелев. Сказалась специфика отрасли — удаленность добывающих предприятий от «большой земли», вахтовый режим работы. По словам эксперта, существенное падение объемов российского экспорта нефти в страны дальнего зарубежья в апреле (до \$21,4 млрд против \$26,6 млрд в марте) объясняется резким падением цен на нефть — примерно с \$50 до \$20 за баррель.

Другой отраслью, где предприятия зависят от экспорта, с недавних пор является сельское хозяйство, говорит Игорь Хмелев: «Если рассматривать экспорт зерна, то в период эпидемии предприятия АПК экспортировали продукцию прошлогоднего урожая и сама по себе эпидемия и карантинные меры, по сути, не влияли на технологический процесс экспорта». По данным Министерства сельского хозяйства РФ на 9 августа, экспорт продукции предприятий АПК вырос на 13% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (с учетом стран ЕАЭС).

Перспективы рынка

По словам Андрея Точина, утраченные российскими экспортерами каналы сбыта в «постковидный» период восстанавливаться будут гораздо дольше, чем экономика и международная торговля в целом. Кроме того, налаживание новых цепочек поставок вместо потерянных старых, как считает специалист, может столкнуться с серьезным конкурентным противодействием: «В посткризисный период экспортеры из разных стран будут бороться даже за некрупных покупателей, на которых раньше они, может быть, и не обратили бы внимания».

Важную роль в стимулировании экспорта, по словам Игоря Хмелева, должны сыграть меры господомощи, как это происходит с сельским хозяйством, где для экспортеров предусмотрен целый комплекс преференций: доступ к государственным гарантиям, льготное кредитование, в том числе в рамках программы СПК (соглашений о повышении конкурентоспособности). На финансирование этих мер в текущем году в бюджете запланировано 319,5 млрд руб., напоминает Игорь Хмелев. В плане поддержки агрокомплексу повезло больше, чем бизнесу в других отраслях, говорит старший юрист Deloitte Legal Павел Баранов: «В целом в условиях пандемии COVID-19 государство реализовало ряд мер поддержки в сфере экспорта и импорта. Но они носили, скорее, точечный характер. Дополнительные меры поддержки экспортеров обсуждались в Минпромторге России и на региональном уровне, но пока так и остались на стадии дискуссий».

Решать проблемы экспортноориентированных предприятий нужно за счет комплексного подхода, когда помощь будет доходить до целых отраслей, как это произошло с АПК, а не до единичных хозяйствующих субъектов, считает Андрей Точин: «Например, производителям металлопродукции сегодня очень помогло бы снижение пятипроцентной таможенной пошлины на вывоз лома. Соответствующий вопрос уже более полугода обсуждается целым рядом министерств, но воз и ныне там». Эффективность мер поддержки российских экспортеров, по словам эксперта, сегодня оценивать очень трудно — пока вся помощь сводится к выдаче денег отдельным компаниям. «Может быть, какой-то плюс от точечной финансовой помощи есть, но он не очевиден. А системных мер по поддержке ВЭД у нас в стране пока нет», — констатирует Андрей Точин.

Максим Черешнев отмечает, что в период пандемии предприятиям-экспортерам нужно значительно активнее пользоваться возможностями цифровой инфраструктуры. При этом он уточняет, что соответствующий процесс уже идет — некоторые региональные экспортные центры, например во Владимирской области, быстро адаптировались к текущим условиям, ввели в период пандемии новые цифровые сервисы, которые в режиме онлайн позволяют проводить экспортные встречи и переговоры, бизнес-миссии. По словам эксперта, активно идет размещение экспортеров в маркетплейсах — представительство компаний из России на ведущих мировых торговых площадках (Alibaba, Amazon, eBay) за время пандемии увеличилось в разы. «На фоне сокращения мировой торговли нельзя недооценивать факторы внешней конкурентоспособности. Сейчас особенно важно обеспечить снижение издержек экспортной торговли, в том числе за счет новых цифровых решений», — говорит вице-президент РЭЦ Станислав Георгиевский. Один из таких инструментов, по его словам, разрабатываемая кросс-платформенная система «одного окна» для экспортеров. Она должна ускорить процессы межведомственного взаимодействия и позволит перевести в онлайн наиболее востребованные услуги и сервисы.

Кроме того, нашему государству нужно зеркально реагировать на протекционистские акции, которые государства-контрагенты проводят в отношении своих производителей, оказывая вытесняющее давление на импорт, в том числе из России, считают собеседники РБК+.

Как, к примеру, это сейчас происходит в США, где Американская комиссия по международной торговле (USITC) ведет расследование в отношении импорта фосфорных удобрений и бесшовных труб, в том числе из России. «Рынок сократился, и нужно освобождать место для своих», — замечает Андрей Точин. При этом он сетует на то, что российские власти в ряде случаев придерживаются как раз противоположной логики. В качестве примера эксперт приводит ситуацию с российскими шельфовыми проектами добычи нефти и газа, на которые импорт оборудования из-за рубежа в рамках государственного регулирования осуществляется в безналоговом и беспошлинном режиме, тогда как отечественным поставщикам приходится платить 20% НДС.

<https://plus.rbc.ru/news/5f3f8c167a8aa97a35fc9ce3>

[Наверх](#)

Импортозамещение в ЕАЭС в области медицинского оборудования для людей с ограниченными возможностями здоровья позволит сократить расходы на социальные программы

Евразийская экономическая комиссия

24.08.2020

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) готова поддержать ведущие компании стран Евразийского экономического союза (ЕАЭС) по производству медицинского оборудования в процессе выстраивания взаимодействия в рамках промышленной кооперации и импортозамещения. Об этом заявил заместитель директора Департамента промышленной политики Комиссии Тигран Арутюнян во время посещения завода группы компаний «Исток-Аудио» – высокотехнологичного российского предприятия по производству технических средств диагностики, протезирования и реабилитации для пациентов с ограниченными возможностями здоровья.

«Развитие производства медицинского оборудования и технических средств в ЕАЭС в рамках реализации программ импортозамещения, в частности кохлеарных имплантов, является социально важной задачей, – подчеркнул Тигран Арутюнян. – В результате выиграют потребители – люди с ограниченными возможностями здоровья. Выпуск этих товаров в странах Союза позволит добиться существенного сокращения расходов национальных бюджетов в рамках финансирования программ по оказанию гражданам высокотехнологичной медицинской помощи».

Члены делегации ЕЭК ознакомились с производственным процессом, оценили потенциал и возможности производства, а также осмотрели некоторые виды продукции, отметив высокий уровень инновационных производственных мощностей предприятия и качество выпускаемой продукции.

Кроме того, в ходе визита стороны обсудили состояние рынка кохлеарной имплантации, слуховой терапии и профильного медицинского оборудования в ЕАЭС, возможные пути инкорпорирования мировой практики в производство подобных систем, а также перспективы перехода медицинских учреждений Союза к применению в лечении и диагностике медицинской продукции ЕАЭС.

Справка

Группа компаний «Исток-Аудио» была основана в 1994 году на базе градообразующего предприятия наукограда Фрязино. На сегодняшний день ГК «Исток-Аудио» является одним из лидеров в области разработки, производства и реализации современных технических средств реабилитации для людей с ограниченными возможностями здоровья.

В перечень изготавливаемой на предприятии продукции входят более 80 моделей современных высокотехнологичных слуховых аппаратов от эконом- до премиум-класса; звукоусиливающая техника; индукционные системы – устройства, передающие информацию непосредственно в слуховые аппараты; световые сигнализаторы; цифровые вибрационно-световые системы; индивидуальные средства защиты слуха; шумозащитные кабины для аудиометрических обследований; тактильные таблички, знаки и мнемосхемы; навигационные системы для ориентации слабовидящих и незрячих людей; смарт-системы, объединяющие функции аудиокниги с возможностями коммуникатора; телескопические переносные пандусы.

Одним из приоритетных направлений работы ГК «Исток-Аудио» является участие в социальной программе «Доступная среда», в рамках которой компания активно внедряет инновационные технологии в области реабилитации людей с ограниченными возможностями здоровья.

<http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/24-08-2020-1.aspx>

[Наверх](#)

Госзакупки впали в евразийство

Коммерсантъ

29.08.2020

В Евразийской экономической комиссии намерены на уровне законодательства союза скорректировать сложившийся неравный порядок допуска на госзакупки РФ. От стран ЕАЭС требуется подтверждать производство товаров на их территории по тому же механизму, что действует и в России. Это не устроило Белоруссию и Казахстан, в комиссии же говорят, что как минимум производители из других стран имеют разные стартовые условия. Там также говорят, что на РФ приходится 83% всех госзакупок союза, а основной поставщик из соседних стран для них — Белоруссия (\$102,2 млн).

В ЕЭК заинтересованы в том, чтобы скорректировать сложившийся неравный порядок допуска продукции из ЕАЭС на российские госзакупки. Речь идет о запрете на приобретение в РФ иностранных промышленных товаров в рамках госпрограмм и для оборонных нужд (постановление №616), для остальных госзакупок введено правило «третий лишний»

(постановление №617). По нему, если есть хотя бы два российских поставщика определенного товара, закупка его за рубежом запрещена.

Формально новые правила не касались товаров из стран ЕАЭС. Но российские власти требуют подтверждения факта, что товары произведены именно там. Для этого они должны соответствовать требованиям по локализации, описанным в постановлении правительства РФ №719, что привело к недовольству со стороны других стран - членов союза.

В ЕЭК отмечают заинтересованность всех членов союза в повышении уровня локализации. Но в России требования по повышению локализации по 719-му постановлению были выработаны еще в 2015 году, говорят там, на фоне чего производства в странах ЕАЭС могут находиться не в равных стартовых позициях.

Сами правила определения происхождения товаров стран союза еще обсуждаются, подтверждают в ЕЭК. Это может быть как уровень созданной добавленной стоимости, так и 719-е постановление. Если будет принята первая концепция, то РФ придется скорректировать порядок допуска на госзакупки.

В целом страны — члены союза в соответствии с правом ЕАЭС имеют право в одностороннем порядке вводить на срок не более двух лет особенности госзакупок, которые могут ограничивать доступ на рынок, говорят в ЕЭК. Но РФ уже не уведомила о введении требования о соответствии 719-му постановлению на госзакупках для продукции из ЕАЭС в установленный срок.

На российские госзакупки приходится основная доля таких тендеров в ЕАЭС — около 83%, или \$126 млрд, сообщили в ЕЭК. Объемы госзакупок в Армении и Киргизии значительно ниже — менее \$1 млрд, в Белоруссии — чуть более \$2 млрд, в Казахстане — немногим более \$20 млрд. Поставки по линии госзакупок в РФ товаров государств—членов ЕАЭС незначительны, отмечают там, из них объем в \$102,2 млн приходится на Белоруссию, на Казахстан — \$25,5 млн, Армению — \$1,5 млн, Киргизию — \$0,04 млн.

Партнер «Рустам Курмаев и партнеры» Дмитрий Горбунов отмечает важность работы по установлению порядка определения происхождения товара для госзакупок на уровне ЕЭК. «Если предлагаемый порядок будет закреплён не только в России, но и в союзном законодательстве, то мы и получим некое универсальное для всех стран ЕАЭС правило, и ни о какой дискриминации поставщиков из этих стран при подаче заявок на участие в торгах в РФ говорить уже будет нельзя», — говорит он.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting отмечает, что РФ, занимая такую долю в закупках союза, предъявляет высокие требования к собственным производителям, и логично те же требования предъявлять и к другим. И это повод странам — членам ЕАЭС «докрутить» свою промышленную политику так, чтобы стимулировать повышение локализации, договариваться с отверточными сборщиками, чтобы они повышали число технологических операций или находили поставщиков комплектующих в ЕАЭС.

Страны союза могли бы уже сейчас договориться с производителями и в течение нескольких лет дорасти до требований постановления №719, говорит господин Бабанский.

Такие планы, как следует из открытых источников, уже есть, например, в Казахстане по повышению локализации нефтегазового оборудования. Впрочем, зампред правления Национальной палаты предпринимателей Казахстана «Атамекен» Евгений Больгердт отмечает, что по ряду позиций, например по железнодорожному машиностроению, автопрому, отдельным позициям спецмашиностроения, «предварительно мы понимаем, что не будем соответствовать тому, что закладывается в проекте правил». При этом он признает, что логика повышения локализации правильная, но у каждой страны есть своя специфика, которая не позволит достигать таких высоких параметров.

<https://www.kommersant.ru/doc/4473678>

[Наверх](#)

В Арктике начал действовать режим свободной таможенной зоны

CustomsForum

28.08.2020

28 августа вступил в силу закон «О государственной поддержке предпринимательской деятельности в Арктической зоне Российской Федерации», которым бизнесу в Арктике прибавят ряд льгот.

С сегодняшнего дня во всей Арктической зоне начинает действовать режим свободной таможенной зоны. В целях применения таможенной процедуры свободной таможенной зоны Арктическая зона приравнивается к особой экономической зоне. На земельном участке, прилегающем к автомобильному или железнодорожному пункту пропуска Арктической зоны, может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны, установленная для логистической особой экономической зоны в соответствии с Таможенным кодексом ЕАЭС.

«На отдельном участке (отдельных участках) морских портов, открытых для международного сообщения и захода иностранных морских судов, включая акваторию морского порта, и (или) на отдельных участках территории аэропорта, открытого для приема и отправки воздушных судов, выполняющих международные воздушные перевозки, находящихся в Арктической зоне, может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны, установленная для портовой особой экономической зоны в соответствии с Таможенным кодексом ЕАЭС», - следует из текста Федерального закона.

Резидентами зоны могут стать организации или ИП, которые готовы инвестировать в регион как минимум 1 млн рублей.

«Статус резидента Арктической зоны позволит бизнесу возместить часть расходов по уплате страховых взносов в государственные внебюджетные фонды и затраты на выплату купонного дохода по облигациям, выпущенным под реализацию инвестпроектов, а также получить субсидию на возмещение процентной ставки по кредиту», - следует из текста Федерального закона.

Кроме того, резиденты имеют право обнулить на 10 лет часть налога на прибыль, идущую в федеральный бюджет, а также снизить направляемую в региональные бюджеты часть. Предусмотрено и обнуление НДС на услуги ледокольного флота и транспорта, осуществляющих вывоз товаров на экспорт.

«С 2021 года по 2032 год на новых участках недр в арктической зоне вводится налоговый вычет по НДС (не более 50%) на добычу некоторых видов сырья: горючих сланцев, торфа, товарных руд, цветных металлов и неметаллического сырья, алмазов и прочего. Под налоговый вычет не попадают уголь и углеводороды», - следует из текста Федерального закона.

Для резидентов Арктической зоны также сократят сроки проведения плановых проверок и упростят их механизм.

В настоящее время к арктической зоне отнесены сухопутные территории Мурманской области, Ненецкого, Чукотского, Ямало-Ненецкого автономных округов, часть территорий республик Карелия, Коми, Саха (Якутия), Красноярского края и Архангельской области, а также внутренние морские воды и участки континентального шельфа, примыкающие к названным регионам. Управлять этими территориями будет министерство по развитию Дальнего Востока и Арктики и управляющая компания, корпорация по развитию Дальнего Востока.

«Министерство будет осуществлять нормативно-правовое регулирование, а управляющая компания принимать заявки и заключать соглашения об осуществлении инвестиционной деятельности, вести реестр всех резидентов арктической зоны», - следует из текста Федерального закона.

<https://customsforum.ru/news/docs/v-arktike-nachal-deystvovat-rezhim-svobodnoy-tamozhennoy-zony-554584.html>

[Наверх](#)

Требования валютного контроля для российских экспортёров предлагают смягчить

Парламентская газета

27.08.2020

Основания для проведения таможенными органами дополнительных проверок в отношении экспортёров могут быть исключены, а возможности экспортного страхования — расширены. Это предполагает законопроект, который планирует рассмотреть Госдума в ходе пленарных заседаний в осеннюю сессию.

Соответствующие поправки вносятся Правительством в закон «О валютном регулировании и валютном контроле». Законопроект предусматривает возможность признания экспортёров-резидентов исполнившими обязанность по репатриации валютной выручки при наступлении страхового случая при условии, что сумма страхового возмещения (страховой выплаты) не

меньше суммы неисполненных обязательств нерезидента по внешнеторговому договору (контракту).

Также может быть расширен перечень страховых организаций, имеющих право страховать риски резидентов по неисполнению обязательств по репатриации экспортной выручки. Банк России будет формировать список компаний, которым запрещено страховать указанные риски резидентов. Это важно в целях предотвращения незаконного вывода денежных средств за рубеж, пояснил первый зампредседателя Комитета Госдумы по финансовому рынку Игорь Дивинский при рассмотрении документа в первом чтении 23 июня. Законопроект, по его словам, направлен на либерализацию валютно-экспортного законодательства.

Предлагаемые нормы также исключают основания для проведения таможенными органами дополнительных проверок в отношении экспортёров при получении от банков информации о корректировке стоимости поставленных товаров. Дело в том, что первоначально указанные в декларациях сведения о стоимости экспортируемых товаров впоследствии могут быть скорректированы в случае их порчи, повреждения, утраты или естественной убыли. В качестве документов, обосновывающих изменение стоимости поставленного товара, экспортёры смогут предоставить заключения торгово-промышленной палаты в иностранном государстве или российского торгового представительства, акты приёма-передачи товаров и другие документы. Таким образом, существующий перечень документов, предоставляемых экспортёрами таможенным органам в обоснование недополученной экспортной выручки, существенно расширяется.

<https://www.pnp.ru/economics/trebovaniya-valyutnogo-kontrolya-dlya-rossiyskikh-eksportyorov-predlagayut-smyagchit.html>

[Наверх](#)

ЕЭК и Исполнительный комитет СНГ применяют новые форматы взаимодействия в сфере интеллектуальной собственности

Евразийская экономическая комиссия

26.08.2020

Вопросы совершенствования правоотношений в сфере интеллектуальной собственности в условиях цифровой экономики рассмотрели на 10-м заседании Межгосударственного совета по вопросам правовой охраны и защиты интеллектуальной собственности СНГ (МГСИС) в режиме видеоконференции. В мероприятии приняли участие представители Департамента развития предпринимательской деятельности Евразийской экономической комиссии (ЕЭК).

Участники заседания обсудили предложения по преодолению негативных последствий пандемии COVID-19 в различных секторах экономики государств СНГ, изменения законодательства по противодействию нарушениям в сфере интеллектуальной собственности стран СНГ, а также ход работы над проектами международных соглашений в этой сфере.

Акцент был сделан на совершенствовании правоотношений в сфере интеллектуальной собственности в условиях цифровой экономики. Рассмотрен опыт отдельных стран СНГ по разрешению проблемных аспектов администрирования сферы интеллектуальной собственности.

Формат взаимного участия в мероприятиях ЕЭК и ИК СНГ предусмотрен Меморандумом об углублении взаимодействия между Евразийской экономической комиссией и Исполнительным комитетом Содружества Независимых Государств от 27 ноября 2018 года и планом совместных мероприятий на 2019–2020 годы. Ранее представители Исполнительного комитета СНГ приняли участие в 10-м заседании Консультативного комитета по интеллектуальной собственности при Коллегии Евразийской экономической комиссии.

Справка

Межгосударственный совет по вопросам правовой охраны и защиты интеллектуальной собственности создан в соответствии с Соглашением о сотрудничестве в области правовой охраны и защиты интеллектуальной собственности и деятельностью Межгосударственного совета по вопросам правовой охраны и защиты интеллектуальной собственности в целях координации совместной деятельности государств-участников Соглашения по совершенствованию межгосударственной системы охраны и защиты интеллектуальной собственности, противодействию правонарушениям в сфере интеллектуальной собственности.

<http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/26-08-2020-01.aspx>

[Наверх](#)

МЕРОПРИЯТИЯ

Правительство Москвы организует 20 бизнес-миссий для экспортеров до конца года

ТАСС

27.08.2020

Правительство Москвы до конца года организует для столичных экспортеров 20 бизнес-миссий, сообщается в четверг на официальном портале мэра и правительства столицы.

"Московский экспортный центр (МЭЦ) до конца этого года организует 12 бизнес-миссий для экспортноориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства. Они пройдут в режиме онлайн, так как деловая активность во всем мире до сих пор приостановлена из-за закрытых границ. В свою очередь центр "Моспром" подготовил для средних и крупных промышленных производителей и производителей продукции агропромышленного комплекса еще восемь предпродажных мероприятий с зарубежными покупателями. Они тоже будут проходить дистанционно", - говорится в сообщении.

Перевод бизнес-миссий в онлайн-формат позволил не останавливать работу даже в нынешних условиях, три онлайн-миссии МЭЦ в этом году уже прошли, впереди еще 12, сказала заммэра Наталья Сергунина, слова которой приводит портал.

По ее словам, до конца года столичные компании из разных отраслей смогут принять участие в онлайн-бизнес-миссиях с партнерами из Германии, Турции, Южной Кореи, Китая, Израиля, Вьетнама, Индонезии, Марокко и других государств. Московские предприниматели презентуют свою продукцию и проведут деловые встречи с потенциальными зарубежными покупателями.

По итогам уже прошедших мероприятий предприниматели Москвы заключили контракты на поставку товаров и услуг на сумму почти полмиллиарда рублей, уточнил руководитель Департамента предпринимательства и инновационного развития Москвы Алексей Фурсин.

"В рамках байерской программы центра "Моспром" для крупных московских производителей с начала года организовано уже 10 бизнес-миссий с потенциальными партнерами из Индии, стран Ближнего Востока и СНГ, в рамках которых было проведено более 330 бизнес-встреч. До конца года центром будет проведено еще восемь бизнес-миссий с байерами из Германии, Венгрии, Катара, Алжира, Объединенных Арабских Эмиратов, Вьетнама и стран СНГ. В ходе подобного формата переговоров удастся не только определить первоначальный взаимный интерес, представить преимущества московской продукции, но и обсудить параметры потенциальной сделки, стоимость поставки и необходимые документы. Такой формат оказался очень перспективным, и мы рассматриваем возможность его внедрить в число регулярных мер поддержки как подготовительный этап перед выездом в страну", - рассказал заместитель мэра в правительстве Москвы по вопросам экономической политики и имущественно-земельных отношений Владимир Ефимов, которого также цитирует портал.

<https://tass.ru/ekonomika/9300495>

[Наверх](#)

ОТРАСЛИ

Экспорт российской сельхозтехники показал рост

ТКС

24.08.2020

Экспорт российской сельхозтехники за январь — июль показал рост почти на четверть на фоне падения поставок продукции автопрома. Причем результаты могли бы быть выше: ограничения из-за коронавируса сказались на продвижении российской техники, а условия для экспортеров в Казахстане были выравнены лишь в июне. Продажам способствовали стабильный спрос на фоне отсутствия переноса полевых работ, а также ослабление рубля.

Экспорт сельхозтехники в январе — июле вырос на 23%, до 8,6 млрд руб., сообщает ассоциация "Росспецмаш" (лобби отечественных машиностроителей). Наибольший рост отгрузок из РФ зафиксирован в сегментах зерноуборочных комбайнов (на 42%, до 646 штук), адаптеров для уборочной техники, в частности пресс-подборщиков, жаток и косилок (на 27%, до 1,37 тыс. штук), борон (на 20%, до 472 штук), полноприводных сельскохозяйственных тракторов (на 12%, до 274 единиц), плугов (на 10%, до 209 штук) и опрыскивателей (на 62%, до 52 штук).

Основными направлениями зарубежных поставок стали страны СНГ, Европы и Ближнего Востока. При этом в деньгах поставки в Чехию выросли в 5,4 раза, в Нидерланды — в 2,3 раза, в Болгарию — на 41%, во Францию — на 20%, в Германию — на 8%. В то же время сократились отгрузки в Польшу и Словакию. Среди стран СНГ вырос экспорт в Узбекистан, Таджикистан, Киргизию, а также Казахстан.

Экспорт в Казахстан, крупнейший зарубежный рынок для российской сельхозтехники, увеличился, несмотря на то что российские машиностроители жаловались на дискриминационные условия уплаты утилизационного сбора. В Минпромторге говорят, что условия взимания утильсбора для производителей ЕАЭС и третьих стран в стране были выравнены в июне. Денис Максимкин из "Росспецмаша" отмечает, что в статистике учтены и машкомплекты, на которые существующие в Казахстане ограничения, связанные с утильсбором, не распространяются.

Пандемия негативно сказалась на экспорте: в частности, из-за карантинных ограничений был отменен ряд международных отраслевых выставок, считают в "Росспецмаше".

В то же время негативное влияние пандемии было меньше, чем в других отраслях машиностроения, поскольку производство сельскохозяйственной продукции не падало и посевные и уборочные работы не откладывались, говорит Денис Максимкин. В декабре традиционно покупают тракторы, в феврале — посевную технику, в мае — уборочную, поясняет он, поэтому и сезонность здесь менее выражена. Но темпы роста отгрузок за рубеж по итогам четырех месяцев, еще до влияния коронавируса, были чуть выше — 28%, до около 4 млрд руб.

Рост экспорта техники в 2020 году обусловлен тем, что основные заказы были получены в течение прошлого года, а заводы не прекращали работу даже в условиях ограничений, отмечают в

Минпромторге России. Например, в автопроме ситуация кардинально иная: экспорт в первом полугодии рухнул на 44%, до 30,6 тыс. штук, следует из данных ФТС.

Поставки сельхозтехники из РФ растут седьмой год подряд — с 2013 года.

В "Росспецмаше" ожидают, что по итогам 2020 года спрос на эту продукцию на внешних рынках будет не ниже рекордного уровня прошлого года, когда объем поставок составил более 12 млрд руб. В Минпромторге России при сохранении текущих темпов роста дают прогноз по объему экспорта сельхозтехники на уровне более 13 млрд руб.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting отмечает, что сельхозмашиностроение действительно стабильный с точки зрения экспорта сегмент, поскольку деятельность аграриев нельзя остановить: задержки или нарушение режима полевых работ приведут к снижению урожайности. По его словам, рост поставок наблюдается в сегментах, где российские предприятия наиболее конкурентоспособны — с учетом ослабления рубля конъюнктура для российских производителей на внешних рынках была благоприятной.

<https://www.tks.ru/reviews/2020/08/24/02>

[Наверх](#)

Кабмин одобрил выделение Минпромторгу России средств на субсидии для легкой промышленности

ПРАЙМ

29.08.2020

Правительство РФ одобрило выделение Минпромторгу России бюджетных ассигнований из своего резервного фонда на предоставление субсидий предприятиям легкой промышленности, сообщается на сайте кабмина.

Отмечается, что принятие такого решения позволит обеспечить стимулирование деятельности субъектов бизнеса в сфере легкой промышленности, реализовать программу импортозамещения, повысить экспортный потенциал, производительность труда, уровень автоматизации и цифровизации промышленных предприятий легкой промышленности, а также обеспечить сохранение занятости и достижение целевых показателей госпрограммы "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности".

"Принять проект распоряжения правительства Российской Федерации по данному вопросу", — говорится в сообщении.

Ранее президент России Владимир Путин дал поручения кабмину увеличить до 1 миллиарда рублей ежегодно субсидии для поддержки предприятий легкой промышленности на пополнение ими оборотных средств.

https://1prime.ru/state_regulation/20200829/831967602.html

[Наверх](#)

Россельхознадзор обсудил с компетентным ведомством Королевства Таиланд вопросы экспорта животноводческой продукции из России

Meatinfo

28.08.2020

Участники совещания обсудили вопросы, связанные с поставками животноводческой продукции из РФ. В частности, было озвучено, что в сентябре 2019 года делегация компетентного ведомства Таиланда посетила Россию с целью ознакомления с мерами по контролю заноса, а также профилактике распространения африканской чумы свиней (АЧС). Таиландская сторона отметила, что теперь имеет исчерпывающие данные о проводимой в России кропотливой и масштабной работе в этом направлении и сообщила о готовности признать действующий на территории РФ принцип регионализации по особо опасным заболеваниям животных, в том числе по АЧС.

Однако вопрос о разрешении поставок российской свиноводческой продукции в Таиланд будет решаться отдельным Комитетом по анализу рисков ввозимой в Таиланд продукции на основании предоставленного отчета по итогам визита в Россию. Россельхознадзор и DLD завершат работу по подготовке данного отчета в ближайшее время и направят его в Комитет, который предоставит свое заключение по данному вопросу после соответствующего анализа.

Во время переговоров также обсуждалась возможность поставок говядины из РФ в Таиланд, коллеги из DLD сообщили, что рассматривают последние материалы от Россельхознадзора и в скором времени предоставят свой ответ. Кроме того, Россельхознадзор запросил у иностранных коллег требования к экспорту в Королевство живых свиней, молока и молочной продукции, кормов и кормовых добавок. Таиландская сторона направит их в адрес российского ведомства.

Вместе с тем, Россельхознадзор сообщил о заинтересованности российских предприятий, производящих готовую мясную продукцию и мясные полуфабрикаты, в поставках таких подконтрольных товаров в Таиланд. Служба направит их список и перечень производимых ими продуктов для изучения в Департамент развития животноводства Министерства сельского хозяйства и кооперативов Королевства.

Стороны поблагодарили друг друга за переговоры и выразили надежду на возможность организации взаимных визитов после стабилизации эпидемиологической обстановки в мире.

<https://meatinfo.ru/news/rosselhoz nadzor-obsudil-s-kompetentnim-vedomstvom-korolevstva-412262>

[Наверх](#)

Взлетели в Поднебесную

Российская газета

25.08.2020

За первое полугодие 2020 года экспорт мяса и растительных масел в Китай вырос в разы, а всего объем агроэкспорта достиг 1,9 млрд долларов. Это на 35% больше, чем за первое полугодие 2019-го. Основными экспортируемыми товарами в стоимостном выражении стали мороженая рыба

(38% в структуре экспорта продукции АПК), масло подсолнечное (15%), масло соевое (10%), мясо птицы (8%), ракообразные (6%), отмечают в "Агроэкспорте" при Минсельхозе России.

Значительную роль в структуре экспорта в Китай сыграл допуск на китайский мясной рынок: за первое полугодие 2020 года было поставлено мяса птицы стоимостью 143 млн долларов, что практически в 10 раз превышает аналогичный показатель за 2019 год. "Таким образом, Китай стал основным рынком сбыта российского мяса птицы, опередив Украину - традиционного импортера этой продукции", - подсчитали аналитики. Также выросли поставки растительных масел - подсолнечного (почти в четыре раза) и соевого (более чем в шесть раз). Росту их экспорта во многом способствовали увеличение урожайности семян масложировых культур и производства растительных масел.

По оценке Минсельхоза России, объем общего экспорта зерна в ушедшем сезоне превысит 43 млн тонн.

Однако поставки нашего основного экспортного товара - зерна - пока остаются на низком уровне, обращает внимание генеральный директор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько. В прошлом сезоне мы отгрузили туда 146 тыс. тонн (в позапрошлом - 90 тыс. тонн). И это была не только пшеница (49 тыс. тонн), но и кукуруза (61 тыс. тонн), и прочие зерновые. При этом потенциал рынка огромен: в этом сезоне страна планирует импортировать 7 млн тонн пшеницы (почти на 2 млн тонн больше, чем в прошлом), говорит руководитель аналитического центра "Русагротранс" Игорь Павенский. Но сейчас поставки российского разрешены только из Сибири, Урала и Амурской области - экспортеры европейской части России не могут возить туда зерно из-за отсутствия фитосанитарных разрешений. А основная "точка входа" в Китай для сибирского зерна находится в Забайкальске, где пока нет терминала на российской стороне. Да и возить в Поднебесную зерно дорого: расстояния даже из Сибири существенные (например, из Омска до Забайкальска - 4 тыс. км), поэтому нужны тарифные преференции.

<https://rg.ru/2020/08/25/postavki-miasa-pticy-v-kitaj-uvlechilis-v-desiat-raz.html>

[Наверх](#)

Продажи непищевой сельхозпродукции в ЕАЭС увеличились на 13%

CustomsForum

26.08.2020

Взаимная торговля государств-членов Союза продовольственными товарами за шесть месяцев выросла на 2,5%.

Евразийская экономическая комиссия представила итоги торговли в ЕАЭС в первом полугодии. Наиболее высокие показатели в сравнении с аналогичным периодом 2019 года отмечаются в продажах несырьевых неэнергетических товаров (в физическом выражении):

- непищевая сельскохозяйственная продукция — рост на 13%;
- лесобумажные товары — плюс 4,5%;
- химпром — рост на 3,8%;

- стекло, керамика и изделия из камня — плюс 1,7%.

При этом в денежном выражении взаимная торговля несырьевыми неэнергетическими товарами в странах-членах ЕАЭС за первые шесть месяцев текущего года снизилась на 7% до 18,2 млрд долларов.

«Однако доля несырьевых неэнергетических товаров в общей структуре торговли показала рост с 25,4% до 25,8%. Удельный вес продаж таких товаров в ЕАЭС также увеличился с 68,4% в первом полугодии 2019 года до 74,1% в первом полугодии 2020 года» - из сообщения на сайте Евразийской экономической комиссии.

Несырьевой неэнергетический экспорт ЕАЭС в третьи страны в первом полугодии снизился на 9% до 52,2 млрд долларов несмотря на увеличение удельного веса такого экспорта в общих поставках Союза с 25,4% до 29,4%. Физические же объемы экспорта снизились примерно на 0,2%.

Взаимная торговля стран-членов Союза продовольственными товарами выросла за январь-июнь на 2,5% до 4,1 млрд долларов в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

«Существенный вклад в прирост взаимной торговли внесла соя, показавшая увеличение в 8,4 раза, продажи сахара выросли на 26,2%, сыров и творога — на 10,2%» - из сообщения на сайте Евразийской экономической комиссии.

Наилучшая динамика продаж тоже за продовольствием (рост на 17,2% в денежном выражении до 11,4 млрд долларов) и непищевой сельхозпродукцией (рост на 9,1% до 0,62 млрд долларов).

Среди этих товаров больше всего увеличились экспортные продажи:

- сахара (в 12 раз);
- мяса и субпродуктов птицы (в 2,7 раза);
- подсолнечника (в 2 раза);
- подсолнечного масла (на 42,3%);
- пшеницы (на 9,3%).

<https://customsforum.ru/news/business/prodazhi-nepishchevoy-selkhozproduktsii-v-eaes-uvelichilis-na-13-554574.html>

[Наверх](#)

Пандемия коронавируса способствовала росту торговли продовольствием и сельхозпродукцией в ЕАЭС

Евразийская экономическая комиссия

26.08.2020

Взаимная торговля государств-членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС) продовольственными товарами выросла в I полугодии 2020 года на 2,5%, до \$4,1 млрд, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В свою очередь, продажи непищевой

сельхозпродукции увеличились сразу на 13,0%, до \$0,32 млрд. Существенный вклад в прирост взаимной торговли внесла соя, показавшая увеличение в 8,4 раза, продажи сахара выросли на 26,2%, сыров и творога – на 10,2%.

Продажи несырьевых неэнергетических товаров в целом в физическом выражении почти не изменились (продемонстрировали символическое снижение на 0,4%). Здесь, помимо уже отмеченных лидеров роста продаж – пищевой сельхозпродукции (увеличение на 12,4%) и продовольствия (увеличение на 9,2%), можно также выделить лесобумажные товары (рост на 4,5%), химпром (плюс 3,8%) и стекло, керамику и изделия из камня (плюс 1,7%).

«В денежном выражении взаимная торговля несырьевыми неэнергетическими товарами в странах Союза за январь-июнь снизилась на 7,0%, до \$18,2 млрд. Однако ее доля в общей структуре торговли такими товарами показала рост с 25,4% до 25,8%. Удельный вес продаж несырьевых неэнергетических товаров в ЕАЭС также увеличился с 68,4% в I полугодии 2019 года до 74,1% в I полугодии в этом году», – рассказали в торговом блоке Евразийской экономической комиссии (ЕЭК).

Что касается несырьевого неэнергетического экспорта ЕАЭС в третьи страны, то он по результатам I полугодия снизился на 9,0%, до \$52,2 млрд. В то же время удельный вес такого экспорта в общих поставках Союза заметно подрос – с 25,4% в прошлом году до 29,4% в текущем. Физические объемы экспорта снизились незначительно – на 0,2%.

Наилучшая динамика продаж тоже за продовольствием (рост на 17,2% в денежном выражении, до \$11,4 млрд) и пищевой сельхозпродукцией (рост на 9,1%, до \$0,62 млрд). Среди этих товаров больше всего увеличились экспортные продажи сахара (в 12 раз), мяса и субпродуктов птицы (в 2,7 раза), подсолнечника (в 2 раза), подсолнечного масла (на 42,3%) и пшеницы (на 9,3%).

<http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/26-08-2020-02-01.aspx>

[Наверх](#)

РЕГИОНЫ

Экспорт сахара из Краснодарского края увеличился более чем в восемь раз в 2020 году

ТАСС

28.08.2020

Кубанские предприятия с начала 2020 года поставили на международный рынок около 270 тыс. тонн сахара, увеличив объем экспорта более чем в восемь раз по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Продукция поставляется в рамках нацпроекта "Международная кооперация и экспорт", говорится в сообщении, опубликованном в четверг на официальном сайте администрации Краснодарского края.

"В этом году экспорт кубанского сахара увеличился более чем в восемь раз. Предприятия уже поставили на международный рынок порядка 270 тыс. тонн продукта. Продукция поставляется в рамках нацпроекта "Международная кооперация и экспорт". Всего в этом году Кубань планирует поставить товары на \$2,5 млрд" - говорится в сообщении.

Как уточнили в министерстве сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности региона, экспортная выручка увеличилась на \$80,3 млн. Основными импортерами являются страны СНГ, Турция, Монголия, Албания, Израиль, Ливан. Увеличение экспортных поставок объясняется общим развитием переработки сахара в крае, отметили в ведомстве.

"С 2015 года этой отрасли по поручению губернатора уделяется особое внимание. Краевые власти оказали поддержку заводам в восстановлении деятельности, поисках новых инвесторов. В результате после двух лет простоя была возобновлена работа сахарного комбината в Курганинском районе. Удалось сохранить завод в Павловском районе, который с 2008 года находился в состоянии банкротства", - добавили в пресс-службе.

Сообщается, что в этом году предприятия региона уже приняли более 1,2 млн тонн сырья, выработано больше 130 тыс/тонн сахара. При этом согласно плану на год необходимо изготовить 1,2 млн тонн продукта при потребности края в 240 тыс/тонн. Такие объемы производства позволяют аграриям направлять продукцию на внешние рынки.

Нацпроект "Международная кооперация и экспорт" состоит из пяти федеральных проектов ("Промышленный экспорт", "Экспорт продукции АПК", "Логистика международной торговли", "Экспорт услуг" и "Системные меры развития международной кооперации и экспорта") и ориентирован на достижение доли экспорта продукции обрабатывающей промышленности, сельскохозяйственной продукции и услуг в ВВП до 20%, а также на рост экспорта несырьевых неэнергетических товаров к 2024 году до \$250 млрд.

Все о национальных проектах — на портале "Будущее России. Национальные проекты".

<https://tass.ru/nacionalnye-proekty/9310851>

Наверх

Развитие экспорта в Ставропольском крае

РЭЦ

28.08.2020

О мерах поддержки экспорта в Ставропольском крае рассказала Директор Некоммерческой организации «Фонд поддержки предпринимательства в Ставропольском крае» Елена Самарина.

- Каковы особенности развития экспорта в Вашем регионе: динамика и особенности развития экспорта за прошедший год?

Елена Станиславовна: Ставропольский край ежегодно показывает положительную динамику внешнеторгового оборота. Основу экспорта в первом полугодии 2020 года по-прежнему составляет продукция химической промышленности – 45% в структуре экспорта. Выросли объемы экспорта продовольственных товаров и сырья – 144 млн. долларов в январе-апреле 2020 г. против 85 млн. долларов в 2019 г. Продовольственные товары составляют почти 45% экспорта. Основной объем экспорта в этом году приходится на страны дальнего зарубежья: Китай, Сербия, США и Турция. Тройку лидеров по объемам экспорта Ставропольского края среди стран ближнего зарубежья занимают Азербайджан, Армения и Казахстан. Кроме того, экспортеры активно выходят и на африканский рынок – в этом году первые поставки ставропольских компаний осуществлены в Конго, Гану и Сенегал.

- Каковы основные запросы региональных экспортеров в ЦПЭ?

Елена Станиславовна: Экспортерам края именно при поддержке ЦПЭ в 2019 году удалось заключить 66 экспортных контрактов, что на 10 % превысило плановый показатель. Рассчитываем на положительную динамику и в текущем году. В основном в ЦПЭ обращаются предприятия малого и среднего бизнеса, зачастую не имеющие в своем штате специалистов по вопросам ведения внешнеэкономической деятельности.

Запросы от региональных экспортеров получаем совершенно разные. В основном, действующие экспортеры заинтересованы в расширении рынков сбыта, в том числе посредством участия в выставочных мероприятиях в России и за рубежом.

- Какие продукты ЦПЭ являются самыми востребованными у экспортеров вашего региона?

Елена Станиславовна: 2019 год показал, что наиболее востребованные продукты – это участие в очных международных мероприятиях ЦПЭ: бизнес-миссии, приемы делегаций, выставки.

В условиях продолжающихся ограничительных мер, связанных с распространением COVID-19 именно онлайн-торговля становится одним из ключевых каналов продаж как розничного, так и для оптового бизнеса. Наш Центр не исключение, в связи с чем, мы переформатировали подход к участию в выставочных мероприятиях и расширили серию вебинаров.

- Какие наиболее яркие примеры историй успеха региональных экспортноориентированных предпринимателей Вы можете привести за последний год?

Елена Станиславовна: Центр гордится всеми региональными экспортерами, ведь это такой труд – выйти на уровень зарубежных продаж! Особенно мы гордимся теми, кто выходит на экспорт впервые. Наиболее ярким примером, на наш взгляд, является производитель пряностей и специй ООО «Шафран КМВ». В октябре 2019 года компания успешно приняла участие в бизнес-миссии в Казахстан, по результатам заключила экспортный контракт и осуществила свою первую отгрузку благодаря ЦПЭ.

- Какими представляются перспективы регионального экспорта?

Елена Станиславовна: Этот год особенный, он показал нам, что все очные встречи, которые важны для экспортеров, могут исчезнуть из нашей повседневной жизни. В этой связи мы готовим экспортеров для работы на международных электронных торговых площадках, онлайн выставках и переговорах. В 2019 году десять ставропольских компаний получили услугу по размещению на таких международных торговых площадках, как Alibaba, Amazon, Europages. Большинство из них уже осуществили свои первые продажи «онлайн». Однозначно, в перспективе мы видим рост экспорта, особенно в сфере электронной торговли.

https://www.exportcenter.ru/press_center/all-news/razvitie-eksporta-v-stavropolskom-krae/

[Наверх](#)

27 августа 2020 года Орловский региональный Центр поддержки экспорта провел семинар «Документационное сопровождение экспорта»

Орловский региональный Центр поддержки экспорта

28.08.2020

27 августа 2020 года Орловский региональный Центр поддержки экспорта провел семинар «Документационное сопровождение экспорта». Семинар организован в рамках реализации в регионе образовательной программы АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр».

Семинар проводил сертифицированный федеральный тренер АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр» Капранова Елена Ярославна.

Задача семинара – познакомить экспортноориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства с существующими системами экспортной документации на национальном и международном уровнях, правилами подготовки разрешительных и сопроводительных документов, которые необходимо соблюдать при реализации экспортного проекта.

На семинаре были рассмотрены следующие вопросы:

- механизмы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности,
- формы сертификатов происхождения,
- технические барьеры в международной торговле,

- международная сертификация продукции,
- система менеджмента качества при экспорте,
- экспортный контроль,
- особенности оформления разрешительных документов,
- требования валютного законодательства,
- постановка экспортного контракта на учёт в банке.

Мероприятие было организовано в формате онлайн тренинга, в ходе которого участники решали тематические кейсы и выполняли практические задания. Участникам были представлены исчерпывающий список документов, необходимых для совершения экспортной сделки, и ссылки на полезные интернет-ресурсы.

Предприниматели высоко оценили качество обучения, содержание программы и квалификацию федерального тренера. По итогам обучения участники семинара получили сертификаты Школы экспорта АО «Российский экспортный центр».

<http://www.ved.gov.ru/news/27553.html>

[Наверх](#)

В Ленобласти будут выращивать креветки для экспорта в Китай и Европу

РИА

24.08.2020

Крупнейшее в России предприятие по промышленному выращиванию креветок из Ленинградской области готовится выйти на международный рынок. Вскоре начнутся поставки свежевыращенных ракообразных в Китай, Европу и страны Азиатского и Восточного регионов.

Как рассказал генеральный директор компании Сергей Бельков, уже сейчас "поймать" их креветочную продукцию жители Ленинградской области могут в основных сетевых магазинах региона. А когда предприятие выйдет на полную мощность, начнется выращивание и продажа креветок сорта ваннамей, японской креветки курума и тогда же появятся мощности для выращивания краба.

По его словам, в вопросе выращивания креветок существует очень много нюансов — соблюдение режима тепла в бассейнах, питание ракообразных, стоимость и обслуживание оборудования и, конечно, зарплаты сотрудников. Но если их четко соблюдать, то проблем не возникает.

"Подобный бизнес-проект не может быть мелким, адекватная выручка будет только при больших объемах производства, иначе доход будет либо нулевым, либо убыточным", — отметил Сергей Бельков.

Компания была образована два года назад. В настоящее время в эксплуатацию введен только один из трех модулей, что позволяет производить порядка 30 тонн креветок в год. На полную мощность, 200 тонн в год, планируется выйти в 2023 году. К тому моменту будет увеличен штат сотрудников с 10 до 50 человек.

Бельков отметил, что в компании планируют также заняться выращиванием зелени и некоторых видов овощей.

"Так как у нас много избыточного тепла и остатков продуктов жизнедеятельности креветки и корма, которые, по сути, могут служить отличным удобрением, мы построим собственные теплицы, где будем выращивать зелень и какие-то овощи. Все это позволит повысить рентабельность, и наша продукция станет еще доступнее", — добавил он.

Помимо этого, поддержка производства креветки будет идти и со стороны администрации Ленинградской области. Предприятию будет компенсироваться часть капитальных расходов на строительство (капиксы) и выплачена субсидия на приобретение кормов. Поскольку предприятие новое, только начало свою деятельность и только оформляет документы на выплаты, точная сумма его господдержки будет известна в начале следующего года, сообщили в пресс-службе администрации.

"Это предприятие уникальное в своем роде: им удалось достичь высокой эффективности по выращиванию тропической креветки в установках замкнутого водоснабжения в северных широтах. Компания ведет большую научно-исследовательскую работу, наши разработки и технологии дают возможность тиражировать подобные заводы не только в России, но и за рубежом", — отметил заместитель председателя правительства Ленинградской области — председатель комитета по агропромышленному и рыбохозяйственному комплексу Олег Малащенко.

<https://ria.ru/20200824/1576041203.html>

[Наверх](#)

КОМПАНИИ

Кабмин обсудит выделение Минпромторгу России средств на субсидии для легкой промышленности

ПРАЙМ

27.08.2020

Правительство РФ в четверг обсудит выделение Минпромторгу России бюджетных ассигнований из своего резервного фонда на предоставление субсидий предприятиям легкой промышленности, сообщила пресс-служба кабмина.

"На заседании планируется рассмотреть следующие вопросы...о выделении Минпромторгу России из резервного фонда правительства Российской Федерации в 2020 году бюджетных ассигнований на предоставление субсидий предприятиям легкой промышленности", — говорится в сообщении.

Отмечается, что принятие такого решения позволит обеспечить стимулирование деятельности субъектов бизнеса в сфере легкой промышленности, реализовать программу импортозамещения, повысить экспортный потенциал, производительность труда, уровень автоматизации и цифровизации промышленных предприятий легкой промышленности, а также обеспечить сохранение занятости и достижение целевых показателей госпрограммы "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности".

Ранее президент России Владимир Путин дал поручения кабмину увеличить до 1 миллиарда рублей ежегодно субсидии для поддержки предприятий легкой промышленности на пополнение ими оборотных средств.

https://1prime.ru/state_regulation/20200827/831957742.html

[Наверх](#)

ДВУСТОРОННИЕ ОТНОШЕНИЯ

Россия и Китай в ближайшее время согласуют дорожную карту для достижения товарооборота \$200 млрд

Минэкономразвития РФ

26.08.2020

Министр экономического развития Российской Федерации Максим Решетников и министр коммерции КНР Чжун Шань 25 августа провели в формате видеоконференции 23-е заседание российско-китайской подкомиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

Министры обсудили обширную экономическую повестку в преддверии планируемых осенью переговоров на высоком уровне.

Заседание было посвящено вопросам активизации двустороннего сотрудничества в условиях борьбы с распространением коронавирусной инфекции и диверсификации форм торгово-экономических связей между Россией и Китаем. Обсуждались перспективы расширения торговли сельскохозяйственной продукцией, а также укрепление взаимодействия в многосторонних форматах и развитие выставочно-ярмарочной деятельности.

Было отмечено, что несмотря на сложную экономическую и эпидемиологическую ситуацию в мире и некоторое проседание двустороннего товарооборота в первом полугодии 2020 года, налицо положительные изменения в товарной структуре российского экспорта в КНР. В частности, увеличились показатели поставок российской сельскохозяйственной продукции, продуктов питания, химической продукции, черных металлов.

"Главное – выполнить поручение лидеров наших стран, доработать, согласовать и подписать "дорожную карту", чтобы к 2024 году выйти на поставленную цель – 200 млрд долларов товарооборота", - подчеркнул глава Минэкономразвития России. Министры договорились до 24-го заседания Комиссии по подготовке регулярных встреч глав правительств России и Китая, намеченного на осень, завершить работу по согласованию "дорожной карты".

Важным направлением сотрудничества Максим Решетников назвал развитие электронной торговли: в прошлом году двусторонний оборот в этой сфере достиг 4,8 млрд долларов. Он предложил обсудить вопросы "гармонизации условий взаимного доступа товаров с точки зрения тарифного и нетарифного регулирования". Решено, что эксперты двух стран проработают эту тему на площадке постоянной рабочей группы в области электронной торговли.

Министры выразили намерение содействовать восстановлению экономического развития двух стран, обменялись информацией о лучших практиках преодоления кризиса, вызванного пандемией.

Достигнуты договоренности о разработке ряда двусторонних документов по развитию сотрудничества в Арктике, в области интеллектуальной собственности, а также между регионами двух стран.

Министры подтвердили настрой на продолжение работы по обеспечению взаимного доступа сельскохозяйственной продукции на рынки двух стран, реализации ряда инициатив по увеличению объемов экспорта сои из России в Китай.

Главы ведомств также договорились совместными усилиями продвигать вопросы повестки ВТО, представляющие общий интерес, активно взаимодействовать в рамках международных организаций, развивать сотрудничество с третьими странами.

В работе заседания приняли участие уполномоченные представители МИД России, Минпромторга России, Минвостокразвития России, Минсельхоза России, Роспатента, Росстандарта, Росаккредитации, Роспотребнадзора и Россельхознадзора, а также Российско-китайского делового совета и "ОПОРЫ России".

https://www.economy.gov.ru/material/news/rossiya_i_kitay_v_blizhayshee_vremya_soglasuyut_dorozhnyuyu_kartu_dlya_dostizheniya_tovarooborota_200_mlrd.html

[Наверх](#)

ЕЭК и АСЕАН пролонгировали Программу сотрудничества до 2025 года

Евразийская экономическая комиссия

28.08.2020

28 августа Евразийская экономическая комиссия приняла участие во встрече министров по экономике АСЕАН. Комиссию на мероприятии представляла директор департамента развития интеграции Гоар Барсегян.

«Несмотря на пандемию коронавирусной инфекции, Комиссии удастся поддерживать достаточный уровень международных контактов как со странами, так и с региональными объединениями», – заявила директор департамента развития интеграции. – И от радно, что ЕАЭС и АСЕАН как два динамично развивающихся объединения активно углубляют сотрудничество и ведут обмен мнениями о механизмах, позволяющих в условиях пандемии углублять интеграцию внутри ЕАЭС и АСЕАН».

Гоар Барсегян приветствовала пролонгацию до 2025 года действующей Программы сотрудничества как гибкого механизма взаимодействия с учетом возможности актуализации документа в последующие годы.

Важность пролонгации документа отдельно подчеркнул Генеральный секретарь Ассоциации Лим Джок Хой, отметив, что импульсом к активизации сотрудничества между организациями стал семинар «Региональная экономическая интеграция в ЕАЭС и АСЕАН», состоявшийся в декабре 2019 года.

По итогам встречи принято совместное заявление, которым пролонгирована программа сотрудничества. Были также утверждены рекомендации по итогам декабрьского семинара. В них, в частности, говорится об актуальности создания в перспективе отдельного диалогового

механизма ЕАЭС – АСЕАН, а взаимодействие ЕАЭС и АСЕАН отмечается как фундамент для формирования Большого Евразийского партнерства. Подчеркивается, что оно способствует созданию дополнительных возможностей для повышения конкурентоспособности экономик государств ЕАЭС и АСЕАН.

Стороны договорились о проведении круглого стола «Адаптационные механизмы ЕАЭС и АСЕАН для поддержания интеграционного развития в период пандемии», который пройдет в конце сентября в рамках семинара «Россия – АСЕАН: совместный ответ на вспышку COVID-19».

Министры экономики стран АСЕАН выразили уверенность в дальнейшем эффективном взаимодействии интеграционных объединений.

Справка:

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) – экономическое объединение, образованное в 1967 году. Участниками ассоциации являются Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Бруней-Даруссалам, Вьетнам, Лаос, Мьянма, Камбоджа. Статус наблюдателя имеют Папуа-Новая Гвинея и Восточный Тимор. Это одно из крупнейших региональных интеграционных объединений с совокупным ВВП в 2,6 трлн долл. США, внешнеторговым оборотом в 2,5 трлн долл. США и численностью населения в 622 млн человек.

Меморандум о взаимопонимании между ЕЭК и АСЕАН подписан 14 ноября 2018 года в Сингапуре. Документ создает фундамент для формирования диалоговой площадки по обсуждению широкого спектра вопросов взаимодействия интеграционных блоков в масштабе Евразийского континента.

Для реализации меморандума принята Программа сотрудничества на 2020–2025 годы. Она охватывает такие сферы, как таможенное законодательство и правоприменительная практика, торговая политика, предпринимательская деятельность, техническое и антимонопольное регулирование, СФС-меры, энергетика, функционирование внутренних рынков и другие.

<http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/2020-08-28-6.aspx>

[Наверх](#)

«Привлекательные возможности»: в США считают Россию перспективным рынком сбыта продовольственных товаров

РТ

25.08.2020

В Министерстве сельского хозяйства Соединённых Штатов назвали российское направление перспективным с точки зрения экспорта некоторых американских продовольственных товаров. В документе ведомства, с текстом которого ознакомился РТ, при этом отмечается, что Россия — крупнейший в Европе рынок сбыта потребительской продукции. По мнению российских экспертов, производители в США осознают, что санкционная политика привела к потерям для бизнеса, и ищут возможности сотрудничать с Москвой, несмотря на действующие санкции.

В Министерстве сельского хозяйства Соединённых Штатов считают Россию перспективной площадкой для сбыта некоторых американских продовольственных товаров.

«Рост российской пищевой промышленности и рынка розничной торговли открывает привлекательные нишевые возможности для американских поставщиков», — говорится в отчёте службы сельского хозяйства зарубежных стран Минсельхоза США. RT ознакомился с текстом документа.

Так, американские специалисты указали, что в 2019 году оборот розничной торговли в России, согласно данным Росстата, достиг отметки в 33,5 трлн рублей, что на 1,6% выше уровня 2018 года.

Между тем оборот в сегменте непосредственно продовольственной розницы несколько превысил 16,1 трлн рублей, что, в свою очередь, на 1,4% больше, чем годом ранее.

При этом американские аналитики отметили, что в настоящее время 80% российских продуктов питания, представленных в торговых точках, производится внутри страны, в то время как до 2014 года на долю внутреннего производства приходилось около 60% продукции.

Также в Минсельхозе США изучили тенденции, которым склонны следовать российские потребители. В документе указывается, что, согласно исследованию германской компании GfK, у россиян есть запрос на приобретение натуральных продуктов с маркировкой «био» или «эко».

По мнению аналитиков американского министерства, это объясняется тем, что многие жители страны всё чаще проявляют интерес к здоровому образу жизни, меняют пищевые привычки.

«Российские потребители всё тщательнее считают калории и внимательно смотрят на состав, покупают продукты с меньшим содержанием искусственных ингредиентов, жира и сахара», — говорится в отчёте.

Согласно оценкам компании Euromonitor, в 2019 году продажи таких товаров на российском рынке могли превысить 900 млрд рублей.

Американские аналитики также отмечают, что россияне, выбирая продукты питания, ценят удобство. В частности, они положительно относятся к готовой продукции как альтернативе приготовлению пищи в домашних условиях. Кроме того, потребители склонны совершать покупки рационально, приобретая товары по более низким ценам.

«Товары, которые дешевле, ценнее или не производятся внутри страны, представляют возможность для американских поставщиков», — уточняется в отчёте.

Рассматриваемые в документе Минсельхоза США тренды, уверены специалисты, увеличивают потенциальные возможности американских производителей на российском рынке, так как отвечают запросам потребителя.

Согласно отчёту министерства, американская сторона поставляет в Россию томатную пасту, орехи, сушёную клюкву, готовые пищевые продукты, соусы; в меньшей степени — вино, рис и корма для кошек и собак.

Однако доля многих из перечисленных товаров на российском рынке в разы меньше по сравнению с европейскими и другими зарубежными аналогами.

Например, исходя из представленных в публикации данных, наибольшую долю в структуре импорта в Россию вина занимает Италия — 23% от общего объёма, а США поставляют лишь 1%. Лидером по ввозу кормов для кошек и собак является Франция — 16%, а доля США составляет 1,3%.

В то же время на Штаты приходится значительная часть поставок сушёной клюквы — 62%, а также орехов, готовых пищевых продуктов и томатной пасты — 18, 11 и 10% соответственно.

Соединённые Штаты умело подбирают те виды товаров, которые они могли бы поставлять на российский рынок в рамках действующих санкций, заявил в беседе с RT заместитель декана факультета мировой экономики и мировой политики ВШЭ Андрей Суздальцев.

В свою очередь, экономист, преподаватель РАНХиГС при президенте России Владислав Гинько подчеркнул, что Соединённые Штаты заинтересованы в продвижении своей продукции на зарубежные рынки во многом из-за необходимости увеличения поставок продовольствия за границу.

«В целом США сейчас в такой ситуации, что они цепляются за любые возможности продвинуть собственную продукцию на рынке. Понятное дело, что дефицит бюджета Соединённых Штатов растёт, пресловутый государственный долг увеличивается. И, конечно, есть ещё огромное отрицательное сальдо — то есть они больше импортируют, чем экспортируют. Однако от того, что США поставят больше орехов, томатной пасты и прочего в Россию, они это сальдо сильно не сократят», — уточнил он.

Санкционные издержки

«Россия — нетто-импортёр потребительской продукции и крупнейший в Европе рынок сбыта потребительских товаров с почти 145 млн потребителей», — напомнили в Минсельхозе США.

Однако российский рынок со всеми своими преимуществами, вызывающими интерес Штатов, имеет и недостатки, считают специалисты министерства.

Например, исходя из представленных в отчёте данных, американским поставщикам приходится в том числе конкурировать с местными производителями и их коллегами из Китая и Европы. Кроме того, они могут столкнуться с «негативным восприятием» Соединённых Штатов российскими ретейлерами, а также пострадать из-за снижения уровня доходов потребителей.

Ещё одним значимым препятствием для реализации экономических амбиций США, как отмечается в документе, является действие контрсанкций, существенно ограничивающих перечень разрешённых для импорта в Россию американских товаров, что сказывается на прибыли. При этом многие американские товары были заменены иностранными аналогами, подчёркивают американские аналитики.

«Общий объём импорта из США снизился на 3,5% (главным образом из-за сокращения импорта семян подсолнечника) и составил \$426,5 млн. Теперь многие импортные продукты ввозятся из стран, не подпадающих под российские контрсанкции: Белоруссии, Турции, Китая, Бразилии, Эквадора, ЮАР, Чили и Аргентины», — говорится в публикации.

В то же время общий объём импорта товаров в Россию из других стран в прошлом году составил \$243,8 млрд, говорится на портале внешнеэкономической информации Минэкономразвития РФ.

Как пояснил Андрей Суздальцев, бизнес-сообщество США понесло потери в связи с санкциями. По его словам, американские компании выступают за восстановление сотрудничества с Россией, несмотря на напряжённые политические отношения между Москвой и Вашингтоном.

«Американский бизнес понимает, какие убытки он несёт из-за санкций, и настойчиво ищет любые возможности заработать деньги на нашем рынке. Очевидно, что производители ждут, когда смогут вернуться», — сказал политолог.

Производители из США заинтересованы в увеличении поставок за рубеж, когда в Штатах существует избыток определённых товаров, считает руководитель экспертного совета Фонда стратегического развития Игорь Шатров. По его словам, отчёт американского Минсельхоза свидетельствует о том, что в США есть специалисты, «которые думают в первую очередь не о политике, а об экономике». Однако увеличение поставок таких нишевых продуктов, как томатная паста и соусы, вряд ли отразится на экономических отношениях стран в целом.

«Это маленькая часть рынка. Не думаю, что она каким-то образом укрепит экономические связи РФ и США», — объяснил он.

Напомним, в 2014 году многие страны Запада ввели против России санкции из-за событий на Украине.

В ответ на это российский лидер Владимир Путин вынужден был принять ответные меры и подписал указ, запретивший ввоз в страну некоторых видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия из Европейского союза, Соединённых Штатов, Канады, Австралии и Норвегии.

Таким образом, с 2014 года Вашингтону, Брюсселю и их партнёрам пришлось приостановить поставки в Россию свинины, мяса крупного рогатого скота, молока, молочных продуктов, живой рыбы, овощей, фруктов и других товаров.

Сложившаяся ситуация способствовала ускорению развития российского сельхозпроизводства и укреплению продовольственной безопасности государства.

Так, благодаря мерам господдержки возросли объёмы производства агропромышленной продукции, а российские сельхозпроизводители смогли не только обеспечить внутренние потребности страны в продовольствии, но и увеличить экспорт, привлечь инвестиции, а также выйти на зарубежные рынки.

По словам министра сельского хозяйства России Дмитрия Патрушева, продовольственное эмбарго позволило отечественному агропромышленному комплексу выполнить большинство показателей Доктрины продовольственной безопасности.

«За время санкций сельское хозяйство России показало очень серьёзные результаты. Мы практически по всем продуктам достигли тех значений, которые обозначены в Доктрине продовольственной безопасности», — уточнил он.

Благодаря работе российских аграриев и эффективной государственной политике за прошедшие годы отрасль стала одним из драйверов российской экономики, добавил Патрушев.

Вследствие действия санкций Россия потеряла около \$50 млрд, рассказал в марте Владимир Путин. Однако при этом президент уточнил, что с помощью эффективных и своевременно принятых мер понесённые потери удалось компенсировать.

«По разным оценкам, мы потеряли где-то \$50 млрд, но мы и заработали столько же. Немало, но это заставило нас мозги включить. Мы истратили достаточно много денег на так называемое импортозамещение и начали производить такие продукты и такие технологии использовать, которых раньше у нас не было либо мы их просто забыли и потеряли», — объяснил он.

Путин подчеркнул, что этот процесс позволил диверсифицировать российскую экономику, и в качестве примера привёл сельское хозяйство, где производство выросло в несколько раз.

Несмотря на то, что США и их партнёры в Евросоюзе обеспечили более выгодные условия на мировом рынке для собственного бизнеса, создав сложности для России, Москва продолжает успешно конкурировать с зарубежными столицами в сельскохозяйственной отрасли, считает Владислав Гинько.

«Наш рынок после 2014—2015 годов сформировался, у нас есть понятные направления, продукция из России является ключевой в большинстве стран бывшего СССР... Наши производители успешно конкурируют с поставщиками из-за рубежа, а сельхозпродукция удовлетворяет потребности не только внутреннего, но и других рынков», — подытожил эксперт.

<https://russian.rt.com/world/article/776304-ssha-postavki-produkty-rossiya>

[Наверх](#)